

NOMBRE APELLIDO APELLIDO

ASESOR COMERCIAL EXTERNO

tu.correo@email.com | 300 000 0000 | Ciudad, Colombia

PERFIL PROFESIONAL / RESUMEN

Asesor comercial con 5 años de experiencia en venta consultiva B2B de servicios financieros y tecnología, con cumplimiento promedio del 118 % de la cuota y una cartera activa de 80 clientes. Prospección en frío, presentaciones a gerencia y negociación de contratos de hasta \$400 millones. Manejo de CRM Salesforce y HubSpot. Busco un cargo comercial con esquema de comisiones y territorio propio.

EXPERIENCIA LABORAL

ASESOR COMERCIAL EXTERNO

Febrero 2022 - Actualmente

Bancolombia — Banca Pyme — Cali

- Cumplimiento promedio del 118 % de la cuota trimestral de colocación durante 3 años.
- Vinculé 45 clientes pyme nuevos en 2025 con una cartera total administrada de \$6.200 millones.
- Reduje la mora de mi cartera del 4,1 % al 2,3 % con seguimiento quincenal a clientes en riesgo.

EJECUTIVO COMERCIAL

Enero 2020 - Enero 2022

Claro Empresas — Cali

- Cerré 120 contratos de servicios corporativos con un ticket promedio de \$8 millones anuales.
- Primer lugar en ventas de la regional en 4 de 8 trimestres.

EDUCACIÓN Y FORMACIÓN

PROFESIONAL EN MERCADEO Y NEGOCIOS INTERNACIONALES

Enero 2019

Universidad Icesi, Cali

HABILIDADES Y COMPETENCIAS

Venta consultiva B2B // Prospección en frío // Cumplimiento de cuota // Negociación de contratos // Gestión de cartera // CRM Salesforce // HubSpot // Presentaciones a gerencia // Manejo de objeciones // Análisis de mercado // Excel intermedio

CERTIFICACIONES Y CURSOS

Venta consultiva B2B — HubSpot Academy, 2023 // Salesforce Sales Cloud — certificación de usuario, 2022